



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ  
ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ  
**«ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ  
«КАМАЗ»**

ул. Инструментальная, 17 А г. Чернигов,  
Украина, 14037  
тел. +38 (0462) 65-38-19  
факс +38 (04622) 5-90-77  
Идентификационный код 37094974  
e-mail: [tk@kamaz.ua](mailto:tk@kamaz.ua)

Исх. № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_

г. Чернигов

Директору  
внедренческого центра «Ингресс Сервис»  
компании «Ингресс Софт Технолоджи Ко»  
Миронову Павлу Алексеевичу

### Отзыв о внедрении

Группа компаний «КАМАЗ» — крупнейшая автомобильная корпорация Российской Федерации. ОАО «КАМАЗ» занимает 11-е место среди ведущих мировых производителей тяжелых грузовых автомобилей и 8-е место в мире по объемам выпуска дизельных двигателей. ОАО «КАМАЗ» выпускает широкую гамму грузовой техники: грузовые автомобили (более 30 моделей, свыше 400 комплектаций, автомобили с правым рулем), прицепы, автобусы, тракторы, двигатели, силовые агрегаты и различный инструмент. ОАО «КАМАЗ» представлен развитой торгово-сервисной сетью в России и странах СНГ. В Украине, с 2010 года, интересы группы компаний «КАМАЗ» представляет ООО «ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ «КАМАЗ», которая занимается оптовой продажей автомобилей и запчастей, количество сотрудников – 25 сотрудников.

Осенью 2011г. руководство ООО «Торговая компания «КАМАЗ» приняло решение о переходе на учетную систему, которая должна была обеспечить оперативное получения информации для принятия своевременных управленческих решений. К будущей системе были предъявлены следующие требования:

- учет поступления и выполнения заявок дилеров;
- автоматизированный расчет цены для дилера в зависимости от многих параметров;
- поддержка транзитного режима доставки товара дилерам;
- конфигурация должна быть комплексной, чтобы весь учет вести в одной информационной базе;
- конфигурация должна обеспечивать автоматическое формирование основных регламентированных отчетов и своевременно обновляться.

Для реализации поставленных задач было принято решение о покупке и внедрении системы «1С:Управление торговым предприятием для Украины 8». С этой целью мы обратились во внедренческий центр «Ингресс Сервис» компании «Ингресс Софт Технолоджи Ко», как к компании, имеющей хорошую репутацию в нашем регионе с многолетним опытом внедрения комплексных информационных систем.

Для эффективной реализации поставленных задач был выбран проектный подход. В рамках проекта было проведено предпроектное обследование, основной целью которого было построение модели основных бизнес-процессов «как будет». В результате ряда встреч и плотного общения проектной команды была утверждена модель «как будет». По утвержденной модели было

оформлено техническое задание, согласно которому доработано типовое решение. На доработанном решении были пройдены тестовые примеры и началась опытная эксплуатация системы с начала декабря 2011 года. В процессе этого месяца происходило обучение сотрудников нашей компании. По результатам периода опытной эксплуатации было принято решение о вводе системы 01.01.12 в промышленную эксплуатацию.

На текущий момент продукт находится в промышленной эксплуатации, на нем ведется полноценная работа и послепроектное сопровождение партнером «1С» по линии ИТС, автоматизировано 10 рабочих мест, режим работы базы файловый.

В результате проекта были достигнуты основные цели и наше предприятие получило:

- Ведение регламентированного учета и сдача отчетности;
- Хранение сведений о деятельности компании в единой информационной базе;
- Учет всех операций с дилерами, от получения заявки до формирования цен и отгрузки со склада.

Система «1С:Управление торговым предприятием для Украины 8» позволила реализовать все необходимые потребности предприятия. Мы готовы рекомендовать внедренческий центр «Ингресс Сервис» компании «Ингресс Софт Технолоджи Ко», как надежного партнера, способного быстро и качественно решать управленческие и учетные задачи заказчиков.

Директор ООО «Торговая компания «КАМАЗ»



Страшинский И.Ч.